

Commercial / Formateur Junior H/F

Poste basé dans le Val de Marne, proche Paris

L'entreprise

Notre client est un organisme de formation en vente, leader sur le marché de l'entraînement à l'efficacité commerciale. Le centre créé en 2014 dans le Val-de-Marne est en plein développement et crée un poste de commercial / formateur junior H/F afin de continuer à développer sa clientèle de chefs d'entreprises, professions libérales, starts-ups, commerciaux...

Le poste comporte une longue période de formation et des perspectives d'évolution.

Les principales missions

- Développement d'un réseau, prospection téléphonique à partir de bases de données qualifiées, community management, prospection physique,
- Participation à l'organisation d'actions commerciales (ateliers réseau, afterworks, évènements, conférences...)
- Rendez-vous clients / prospects : diagnostic, proposition commerciale, devis,
- Fidélisation de la clientèle,
- Rédaction des conventions de formation, suivi des paiements, organisation et planification des entraînements,
- Animation de stages d'entraînement à la vente après formation.

Formation assurée sur le poste :

Parcours d'intégration de 18 mois : formation en salle, participation aux stages, rendez-vous clients en duo.

Le profil recherché

- ✓ Bac + 2 en vente,
- ✓ Expérience réussie de 2 à 4 ans en B to B,
- ✓ Permis B, véhicule personnel.

Les conditions

- ✓ Fixe : 2183€ bruts + variable
- ✓ Remboursement frais kilométriques
- ✓ Téléphone, ordinateur

Pour postuler à cette offre, merci d'adresser votre CV + LM à recrutement@acerolacarriere.fr sous la référence COMFORM