

▶ ENTREPRISE

Nom : **AXMANN**

Contact :

Coordonnées : **rh@axmann.fr**

▶ POSTE A POURVOIR

Fonction : **Commercial(e)**

Type de contrat : **CDI**

Durée :

Lieu de travail : **Bussy saint martin**

Durée hebdomadaire : **Cadre forfait jour (214 jours / an)**

Horaires :

Permis : **B – véhicule léger souhaité**

Descriptif du poste :

En charge du développement du chiffre d'affaires sur un secteur défini, vous vous adressez à des industriels de toutes tailles et de tous secteurs. Vous êtes idéalement basé(e) sur la région parisienne et opérez en Home-Office ou au sein de notre bureau. De nombreux départements seront à couvrir (déplacements 3 à 4 jours / semaine).

Vos missions :

- Rendre visite aux clients et conserver une relation privilégiée avec les interlocuteurs techniques
- Détecter de nouveaux potentiels d'affaires chez vos clients
- Comprendre les besoins techniques des clients / prospects
- Définir les produits en fonction des demandes techniques des clients
- Réaliser des offres commerciales
- Conclure des ventes.

Observations :

Vous justifiez d'une première expérience en tant que commercial terrain dans une société industrielle.

Votre tempérament :

- Vous aimez vendre
- Organisé(e), vous savez gérer vos tournées
- Vous aimez visiter vos clients, comprendre leurs problématiques et leur apporter des solutions

Salaires indicatifs : Fixe + Commission + Véhicule à disposition

Déplacements : Fréquents Régional

Expérience : Expérience exigée de 3 Ans

Langue : Anglais Très bon Souhaité