

**Tech Data France** recherche pour sa division TD Maverick AV Solutions, spécialisée dans le domaine de l'audiovisuel un **Commercial Sédentaire H/F en CDI** doté un sens du relationnel développé, expérimenté et animé d'un goût pour le challenge !

## Jobs @ Tech Data



Envie de les rejoindre ? Postulez ici [techdata-8507@candidatus.com](mailto:techdata-8507@candidatus.com)

Descriptif du poste complet :

### BE THE DIFFERENCE

Fondé en 1974, Tech Data Corporation est un groupe international, leader dans la distribution de produits informatiques et numériques présent dans 17 pays Européens et dans plus de 100 pays à travers le monde. Tech Data France, sa filiale française, conjugue le savoir-faire d'une offre de produits et de services High Tech auprès d'un large panel de clients, en B to B. Reconnu meilleur distributeur multi-spécialiste depuis plusieurs années, notre expertise fait également de nous le meilleur distributeur de solutions à valeur ajoutée. La société emploie plus de 9000 personnes à travers le monde et a réalisé un chiffre d'affaires de 26 milliards de dollars en 2016.

Pour soutenir notre croissance, nous vous offrons l'opportunité de faire la différence, au sein d'une organisation passionnée, partageant la culture de la réussite et du challenge, en rejoignant notre force commerciale.

TD Maverick est le numéro 1 de la distribution audiovisuel/IT en France, Business Unit en très forte croissance, TD Maverick est présent sur les marchés leaders.

Si vous partagez nos ambitions, nous vous proposons de nous rejoindre en tant que :

### Commercial sédentaire H/F en CDI

En véritable Business Partner, vous intégrez une équipe dynamique et pleine d'ambitions sur la commercialisation des produits audiovisuels : affichages dynamiques, vidéoprojecteurs, écrans...

#### Missions :

- La gestion de portefeuilles clients existants (ventes, fidélisation, développement de portefeuilles clients...)
- Réponse et traitement des appels entrants
- Prise de commandes clients
- Le suivi des dossiers clients (suivi des fiches de référencement produit, des tarifs, saisies de commandes sur SAP et suivi livraison)
- Interface entre les services internes et travail en binôme
- Réactiver les comptes clients éventuels

#### Profil :

Vous êtes issu d'une formation commerciale, rigoureux, diplomate, avec un relationnel commercial développé. Vous possédez une expérience minimum de 2 ans sur un poste similaire.

Vous maîtrisez parfaitement Excel, Outlook, et vous connaissez SAP.