

## Chargé d'affaires organisme de formation H/F

Poste basé dans le Val de Marne, proche Paris

### L'entreprise

Notre client est un organisme de formation spécialisés dans les techniques de commercialisation à forte notoriété. Le centre créé en 2014 dans le Val-de-Marne est en pleine croissance et crée un poste de chargé(e) d'affaires afin d'accélérer le développement de sa clientèle de groupes, start-ups, TPE et PME, professions libérales.

Possibilité d'animer des formations et d'évoluer vers la direction d'un centre de formation.

### Les principales missions

- Développement d'un réseau essentiellement par une présence dans les clubs de chefs d'entreprises, prospection téléphonique à partir de bases de données qualifiées, community management,
- Participation à l'organisation d'actions commerciales (ateliers réseau, afterworks, événements, conférences...)
- Rendez-vous clients / prospects : diagnostic, proposition commerciale, devis,
- Fidélisation de la clientèle,
- Rédaction des conventions de formation, suivi des paiements, organisation et planification des entraînements.

### Le profil recherché

- ✓ Bac + 2 à 4 en vente,
- ✓ 1<sup>ère</sup> expérience commerciale réussie en B to B,
- ✓ Permis B, véhicule personnel.

### Les conditions

- ✓ Fixe : 26-32K€ + 6% sur le CA
- ✓ Remboursement frais kilométriques
- ✓ Téléphone, ordinateur

Pour postuler à cette offre, merci d'adresser votre CV + LM à [recrutement@acerolacarriere.fr](mailto:recrutement@acerolacarriere.fr) sous la référence COMFORM