

ENTREPRISE

Nom : MAKITA France SAS

Contact :

Coordonnées : recrutement@makita.fr

POSTE A POURVOIRFonction : **ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)**

Type de contrat : CDI

Durée :

Lieu de travail : DEPARTEMENTS 77 / 02 / 60

Durée hebdomadaire : 39 H avec RTT

Horaires :

Permis : Permis B

Descriptif du poste :

Rattaché(e) au Responsable Régional des Ventes, vous participerez activement au développement du chiffre d'affaires de votre secteur sur lequel vous êtes intéressé.

Pour ce faire, vos principales missions seront de :

- Développer nos parts de marché, augmenter votre portefeuille clients et prospecter de nouveaux clients
- Former les revendeurs : présentation des produits, montage des dossiers techniques.
- Déployer les actions nationales commerciales / Monter des opérations promotionnelles
- Participation aux salons : démonstration produits, renseignements techniques et commerciaux
- Effectuer une veille concurrentielle et gérer administrativement votre secteur (reporting).

Véhicule de fonction, PC et téléphone portable sont fournis / Fixe + primes + notes de frais /Participation aux bénéfices

De formation bac + 2 et/ou de culture commerciale, vous justifiez impérativement d'une expérience d'au moins 3 ans dans un poste similaire lié au domaine de l'outillage professionnel.

Observations :

Merci d'adresser : **lettre de motivation + CV** sous format **WORD** ou **PDF** ; sous réf **ATC IDF**

à **MAKITA France SAS**, ZAC LEONARD DE VINCI, 37 avenue Graham Bell, BUSSY ST GEORGES, 77607 MARNE-LA-VALLEE CEDEX 3
ou par mail : recrutement@makita.fr