



AGENCE ILE DE FRANCE

25, av Marcel Dassault - 93370 Monfermeil

Tél: 0 811 851 307 - Fax: 0 172 080 304

www.assistances.fr

Version du 06/09/2021

Offre d'emploi : Responsable commercial / Business manager en CDI H/F

L'entreprise :

Spécialiste de l'infogérance auprès des PME d'Ile de France.

Année 2020, chiffre d'affaires : 1.2 M€ et résultat : 100 K€.

La moyenne d'âge de l'entreprise est de 30 ans et l'état d'esprit « start up ».

Le contexte de recrutement :

Dans le cadre de la croissance de l'entreprise, nous recrutons un (e) responsable commercial ou business manager expérimenté (e) en CDI.

Vos missions :

En étroite collaboration avec la direction, vous développez le portefeuille clients (essentiellement en Ile de France) et vous encadrez l'équipe commerciale (2 commerciaux).

- En qualité de responsable commercial(e) ou business manager, vous élaborez la stratégie de développement adaptée avec votre direction.
- Vous définissez un plan d'actions organisationnelles et commerciales.
- Vous mettez en œuvre le planning de prospection et vous proposez des outils marketing pertinents.
- Vous ciblez les prospects et vous réalisez le suivi qualité des nouveaux clients.
- Vous assurez la formation, l'accompagnement et la motivation de l'équipe commerciale.
- Vous établissez les offres, vous traitez les appels d'offre et vous suivez les affaires.
- Vous transmettez un reporting régulier de vos activités et suivez les évolutions de votre marché (veille concurrentielle).

Profil recherché :

Issu(e) d'une formation supérieure commerciale, vous justifiez d'au moins 5 ans d'expérience, en qualité de responsable commercial(e) ou business manager, idéalement dans le secteur de la prestation de service B to B.

Permis B obligatoire.



AGENCE ILE DE FRANCE

25, av Marcel Dassault - 93370 Monfermeil

Tél: 0 811 851 307 - Fax: 0 172 080 304

www.assistances.fr

Vous êtes reconnu(e) pour votre aisance relationnelle, votre sens du contact et du challenge.

Vous êtes dynamique, autonome et persévérant(e).

Vous avez le sens des responsabilités, êtes organisé(e) et rigoureux(se).

Vous disposez de capacités rédactionnelles.

Vous souhaitez mettre à profit vos compétences commerciales dans un environnement exigeant et concurrentiel dans un premier temps, puis vers la gestion d'affaires et le management par la suite, au sein d'une équipe impliquée à taille humaine de 10 personnes.

En participant activement au développement de l'entreprise, vos performances vous garantiront une rémunération attractive.

L'attrait ou l'expérience dans le domaine des nouvelles technologies est apprécié mais reste absolument facultatif.

Ce sont les compétences commerciales et managériales qui sont recherchées, en priorité.

Horaires de travail :

35h/semaine de 9h00 à 12h00 et de 14h00 à 18h00 du lundi au vendredi

Environnement :

Les bureaux sont situés dans l'est parisien, à Montfermeil (93) à proximité de Chelles (77) dans un cadre calme et verdoyant.

Avantages :

Mise à disposition d'un véhicule de fonction, carte carburant, smartphone, ordinateur portable et tablette.

Prise en charge des repas 10 euros/jour.

Mutuelle prise en charge à 100% garanties étendues.

Rémunération :

Selon profil : 40-60 K€ annuel (salaire fixe auquel s'ajoute une partie variable)

Retrouvez toutes les informations sur le site www.assistances.fr